

2T2026

PRESENTACIÓN DE RESULTADOS



AGENDA

1

Hechos relevantes

2

Resumen de resultados

3

Resultados trimestrales

4

Guidance



Hechos relevantes



Dividendos

En julio 2026 el Directorio aprobó un dividendo por US\$ 8.5 millones que será entregado el 19 de agosto de 2026.



Resultados 2T26

S/ millones

Ventas netas
1,319.6 (+2% YoY)

EBITDA
219.5 (mg. 17%)

Utilidad neta
94.3 (mg. 7%)

Cap. de trabajo op.
1,360.5

Capex
46.4

Deuda neta
1,617.0
2.0x EBITDA LTM

■ 2T ■ YTD

2026	1,320	▲ 30.9 (+2.4%)
2025	1,289	

2026	2,570	▼ -7.3 (-0.3%)
2025	2,577	

2026	219	▲ 4.3 (+2.0%)
2025	215	

2026	407	▼ -2.7 (-0.7%)
2025	410	

2026	94	▲ 24.1 (+34.3%)
2025	70	

2026	166	▲ 16.8 (+11.3%)
2025	149	

2026	1,360	▲ +247.6 (+22.2%)
2025	1,113	

2026	46	▼ -5.5 (-10.6%)
2025	52	

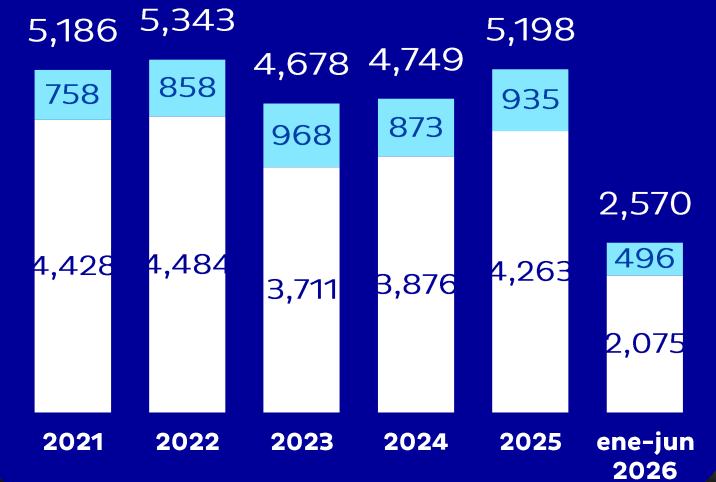
2026	123	▲ +19.7 (+19.1%)
2025	103	

2026	1,617	▲ +118.5 (+7.9%)
2025	1,498	

Ventas netas S/ millones

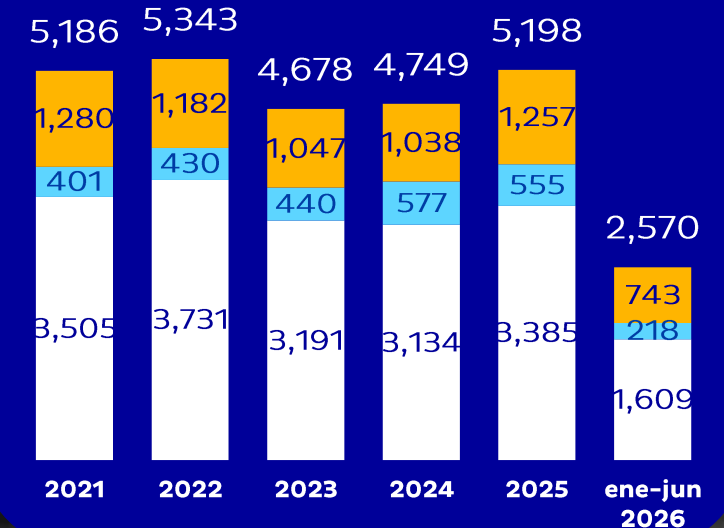
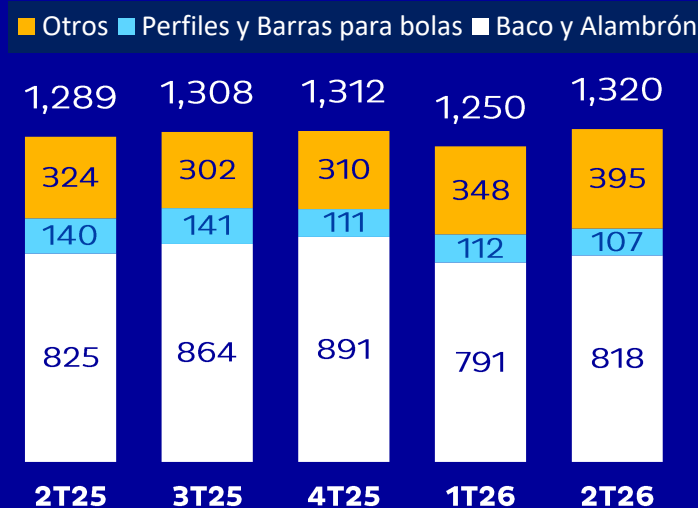
Por destino

- **Perú:** aumento de ventas por mayor volumen, compensada parcialmente por menores precios como resultado en parte a un menor tipo de cambio.
- **Otros destinos:** Mayor venta en las operaciones de EE. UU. que juntamente con Colombia y Ecuador, compensaron la menor venta en Bolivia.



Por tipo de producto

- **Baco y alambIÓN:** principalmente menor venta Bolivia (precio y volumen) compensado parcialmente por mayores ventas a otros destinos y Colombia.
- **Perfiles y barras para bolas:** menor venta por volumen y precio.
- **Otros:** mayor venta por volumen en varias familias.



Nota: Baco es barras corrugadas para construcción

Rentabilidad Operativa S/ millones

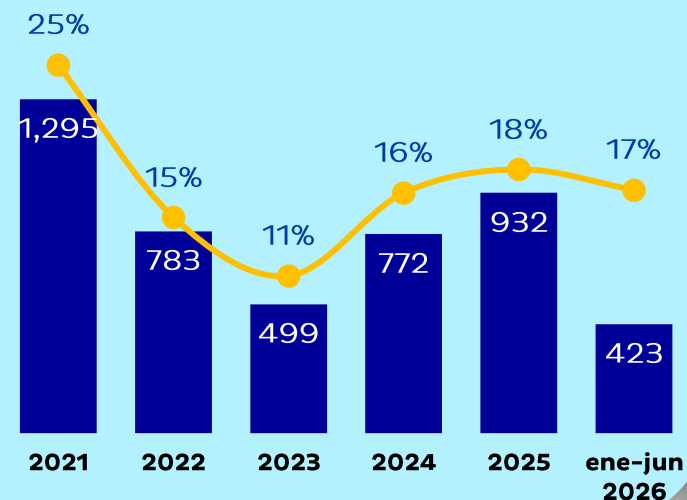
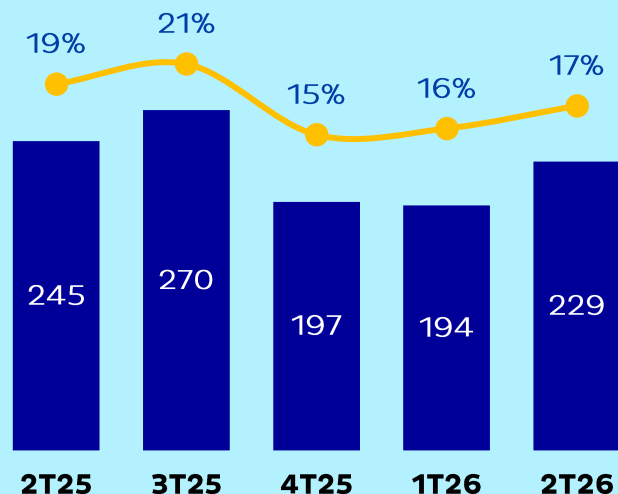
Utilidad y Margen bruto

Menor utilidad:

- Menor utilidad en Bolivia
- Mayores fletes de despacho

Compensada parcialmente por mayor utilidad en:

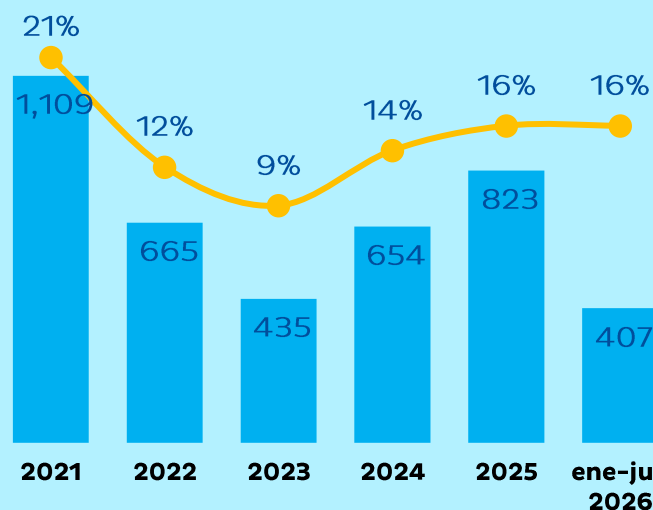
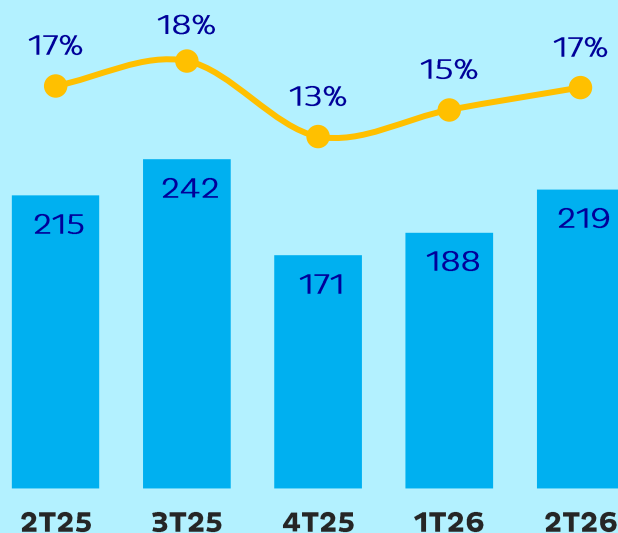
- Perú, Colombia y Ecuador: mayoría de familias
- EEUU: subproductos (zorba)



EBITDA y Margen

El EBITDA mejora en comparación del 2T25 como resultado de menores:

- Comisiones por transferencias bancarias (Bolivia)
- Impuesto a las transacciones (Bolivia)
- Provisiones

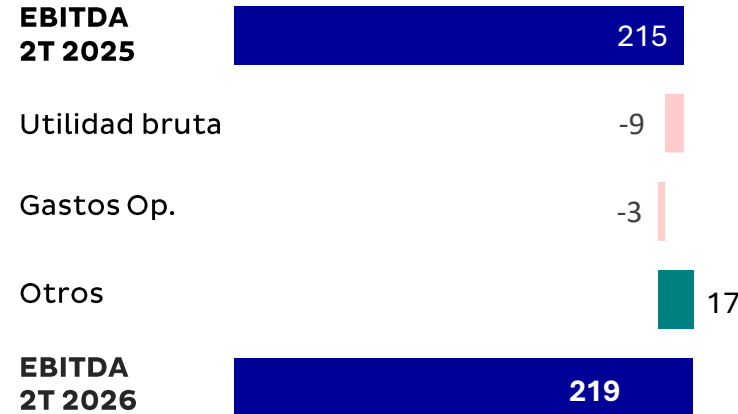


EBITDA S/ millones

EBITDA creció en S/ 4 millones YoY

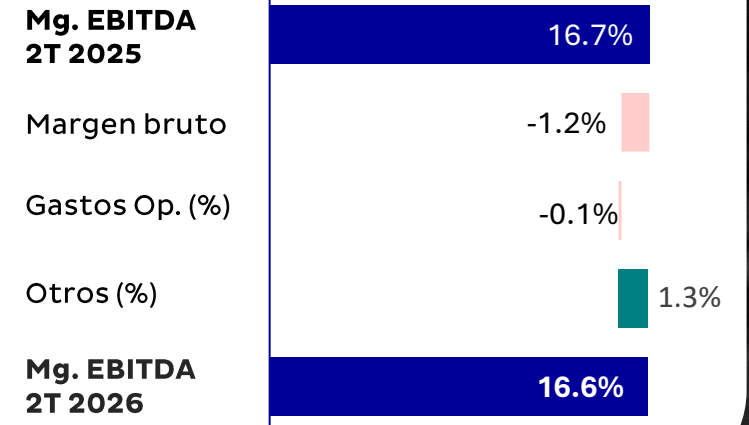
- **Utilidad bruta** menor utilidad en Bolivia y mayores gastos por fletes
- **Gastos operativos** mayores gastos de personal
- **Otros** principalmente menores gastos por comisiones bancarias (Bolivia), impuesto a las transacciones, provisiones.

EBITDA S/ millones



Nota: datos no consideran depreciación, amortización y otros ajustes al EBITDA

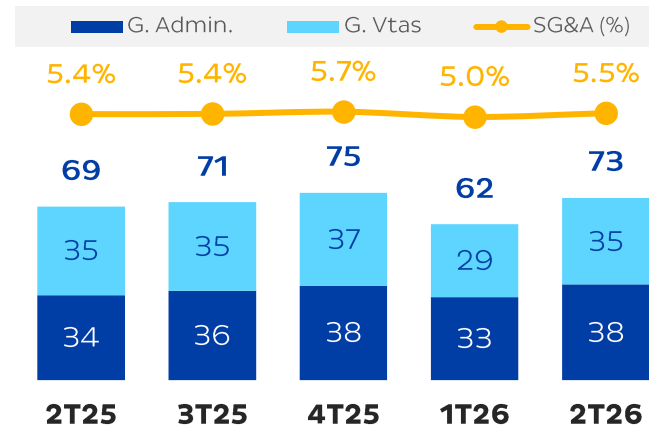
Margen EBITDA (%)



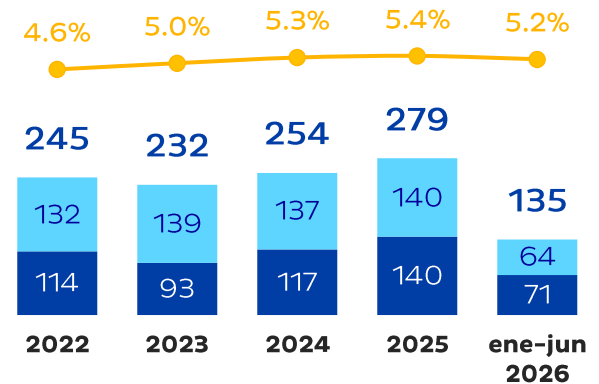
Gastos de adm. y ventas

(Sin D&A)

- **Gastos de Administración:** Mayores gastos de personal.



Nota: datos no consideran depreciación, amortización y otros ajustes al EBITDA

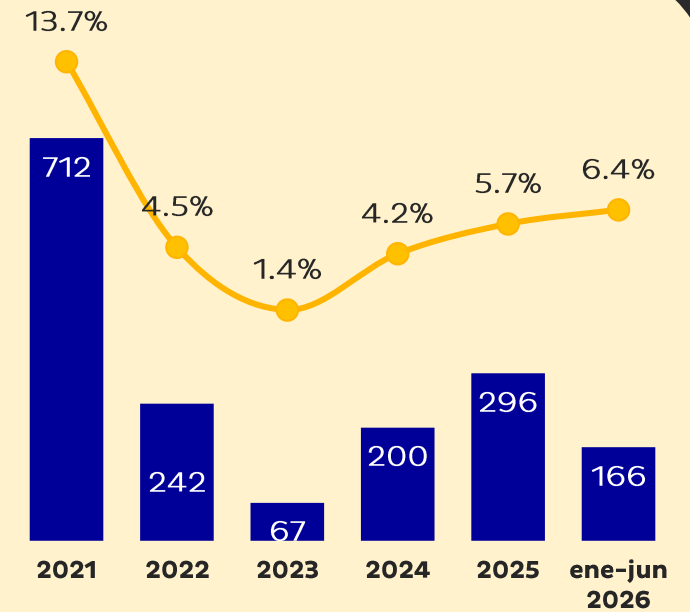
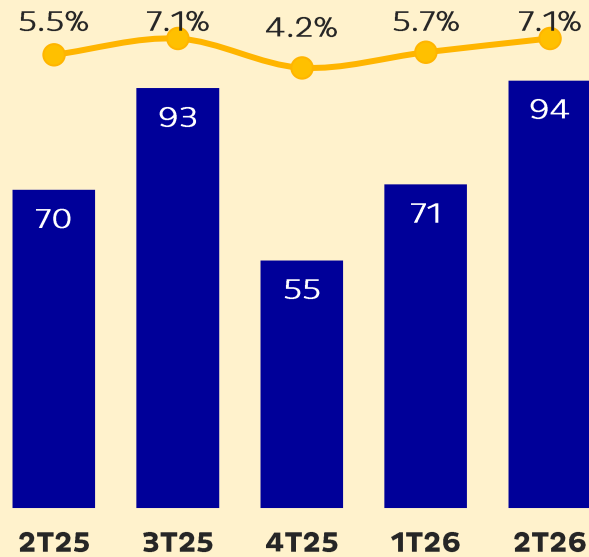


Utilidad neta S/ millones

Utilidad neta y margen neto

Utilidad neta se ubicó en S/ 94 millones (+34%)

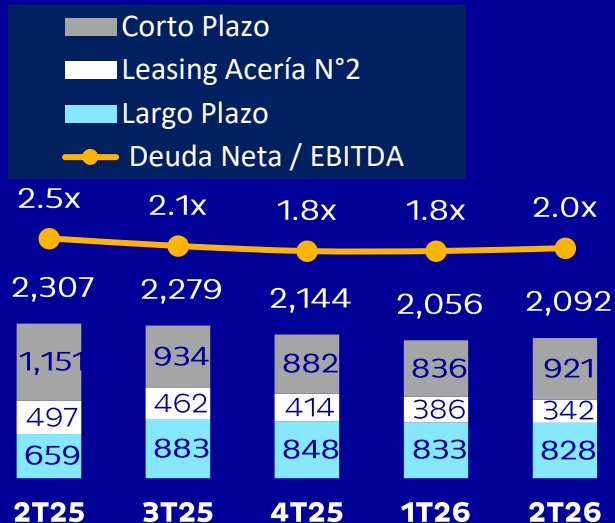
- Diferencia en cambio positiva de S/3 millones el 2T 26 versus – S/30 millones el 2T 25 que incluye efecto de comisiones bancarias al exterior (Bolivia).
- Menores gastos financieros.



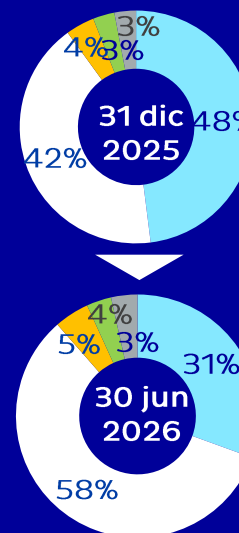
Deuda financiera S/ millones

Deuda por tipo

- **Deuda de Corto Plazo:** alineada a los requerimientos de capital de trabajo operativo
- **Deuda de Largo Plazo / Leasing Acería N°2:** amortización de deuda en línea con cronograma de pagos



Deuda por moneda

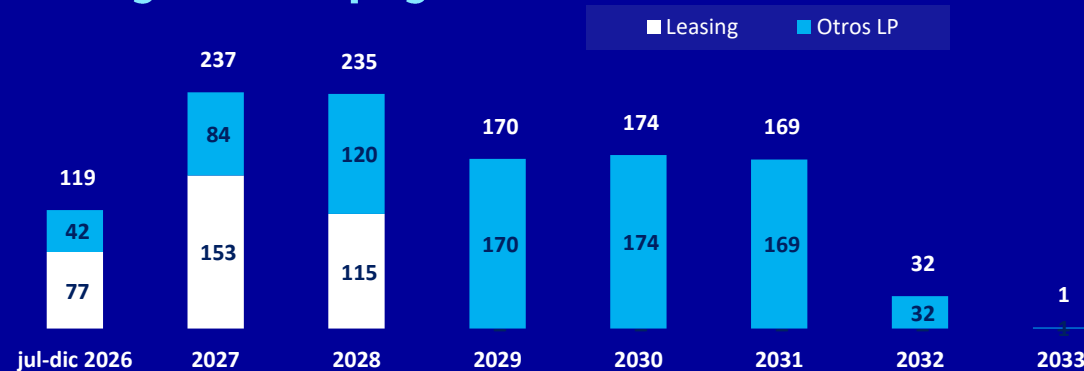


En el 2T26 la categoría "Largo Plazo" incluye arrendamientos con proveedores por S/44 millones.

Otros indicadores

Apalancamiento Pasivo Total / Patrimonio	0.99x 1.04x (dic-25)
Cobertura de G. Fin. EBITDA LTM / Gasto Financiero LTM	6.70x 6.24x (dic-25)
Liquidez Activo Corriente / Pasivo Corriente	1.32x 1.33x (dic-25)

Cronograma de pagos



Nota:

(1) Cronograma de pagos planificado. Considera únicamente deuda con instituciones financieras. No considera arrendamientos con proveedores (que si aparecen en cuadro superior de Deuda total por tipo).

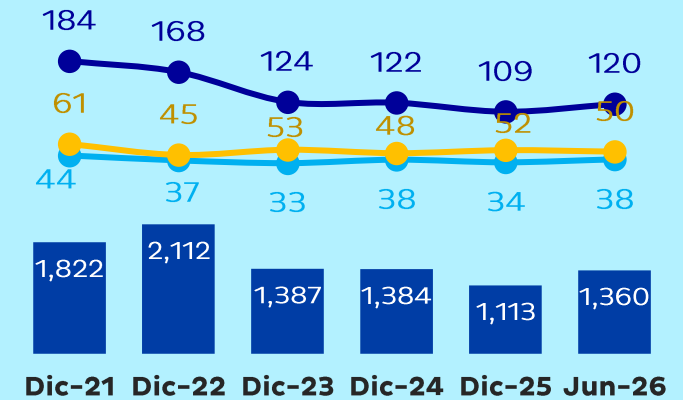
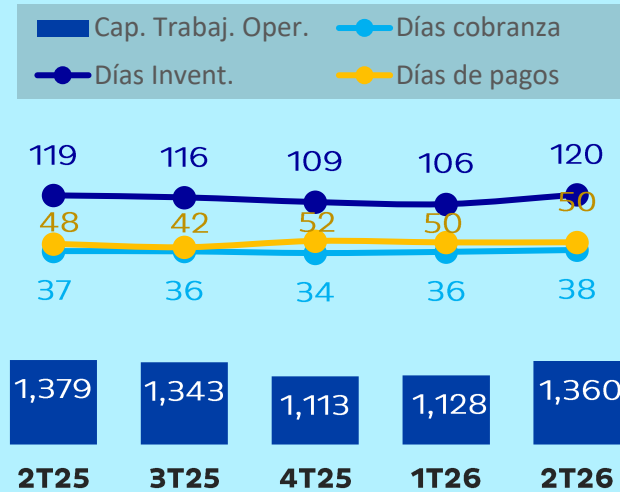
(2) Para fines ilustrativos se emplea un tipo de cambio USD / PEN = 3.45

(3) En caso de que existiese préstamos aprobados pendientes de desembolsar, considera que se ejecutan los desembolsos planificados.

Capital de Trabajo y Capex S/ millones

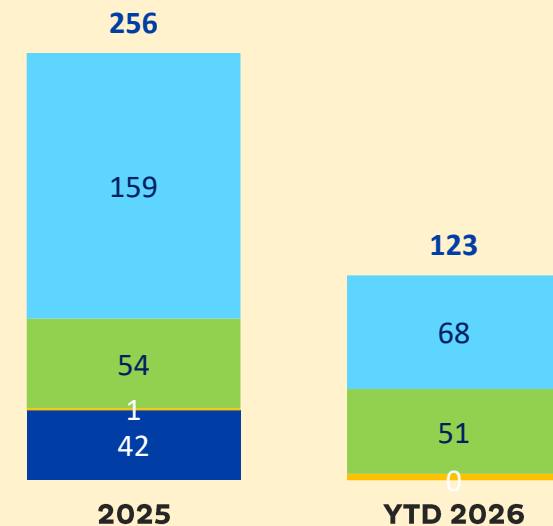
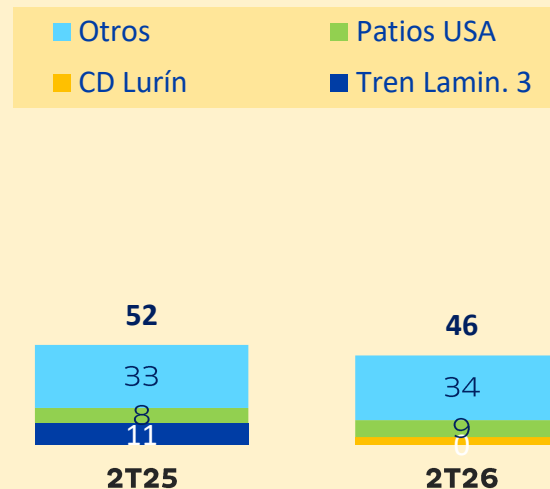
Capital de trabajo operativo

- El capital de trabajo operativo fue superior al del 4T 25 por mayor inventario y cuentas por cobrar comerciales.



Capex

- Patios USA:**
 - Infraestructura (S/2.6 m)
 - Upgrade no ferrosos (S/2.3 m)
- Otros:**
 - Grúas: S/5.5 m
 - Automatización rollos de alambre (S/3.8 m)
 - Nuevas cucharas (S/1.4 m)



Nota: capex considera leasings

Flujo de caja S/ millones

Actividades de operación

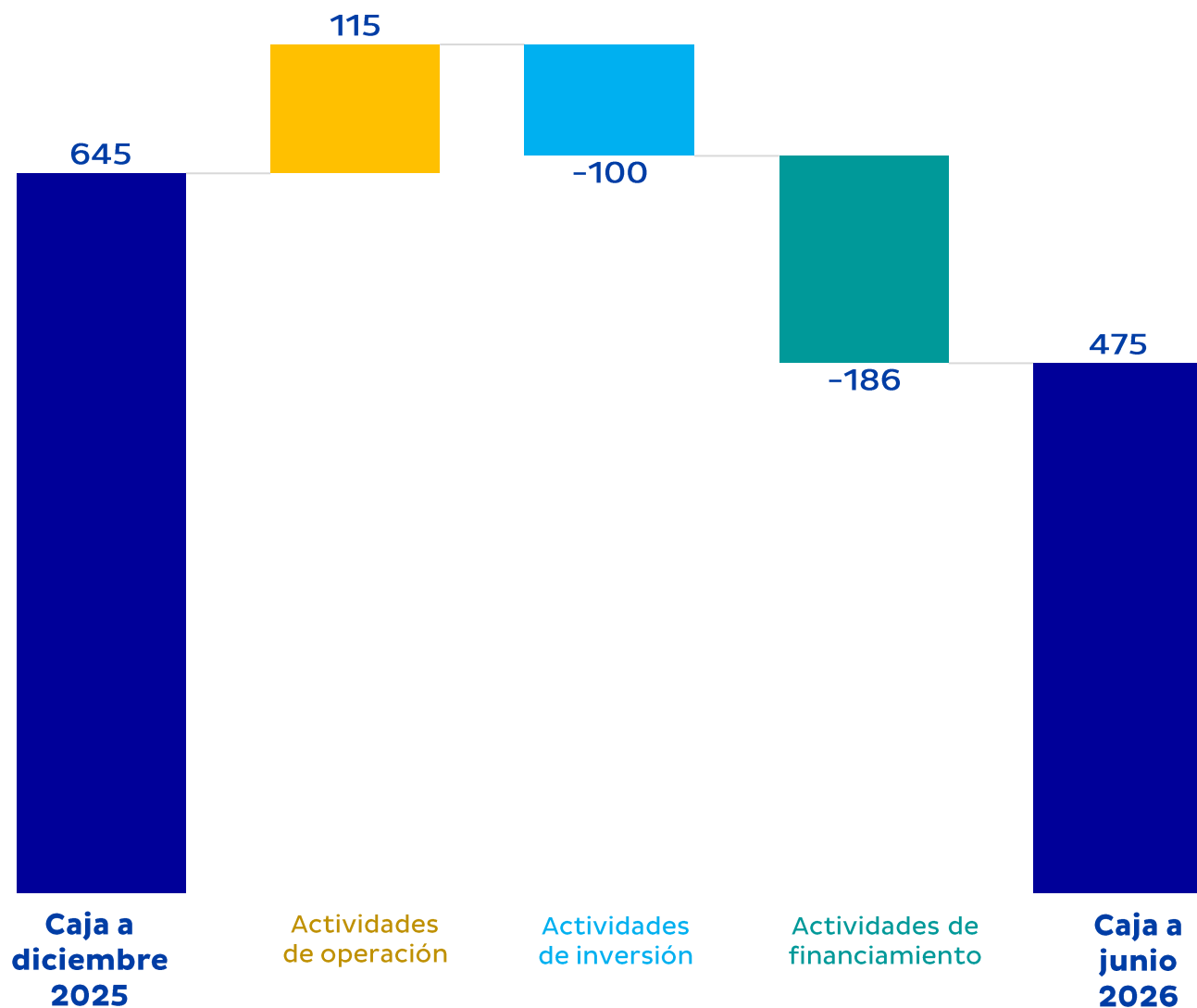
- Generación de EBITDA
- Compensado parcialmente por requerimientos de capital de trabajo

Actividades de inversión

- Inversiones en activo fijo e intangibles: S/ 123 m
- Venta de activos fijos: S/ 3 m
- Intereses recibidos: S/ 13 m
- Dividendos cobrados: S/ 6 m

Actividades de financiamiento

- Amortización neta de financiamientos: S/ 80 m
- Pagos de intereses: S/ 58 m
- Pago de dividendos: S/ 48 m (de acuerdo a política entregado el 15/04/26 en US\$)



Nota: Actividades de Inversión no consideran capex correspondiente a leasings.



Guidance

2025

GUIDANCE
2026

**Crecimiento
de ventas**
(YoY %)

9.4%

~ 0%

EBITDA
S/ millones

823.1

~ 822

CAPEX
S/ millones

255.9

~300

Dividendos
S/ millones

99

~124

EPS
S/

0.28

~0.30



sr. Ricardo Guzmán
CFO, IRO

Q&A

Si desea hacer una pregunta,
contacte al moderador por el
chat

2T2026

PRESENTACIÓN
DE RESULTADOS



Disclaimer

Esta Presentación de Resultados puede contener declaraciones a futuro sobre las expectativas actuales de la gerencia respecto al desempeño operativo y financiero futuro, basado en suposiciones actualmente consideradas válidas y adquisiciones recientes, su impacto financiero y comercial, las creencias de la gerencia y sus objetivos al respecto. No se sabe con certeza si ocurrirán los eventos previstos, o si ocurren, qué impacto tendrán sobre los resultados de las operaciones y la situación financiera de Aceros Arequipa, ya sea individualmente o como una Compañía consolidada. Aceros Arequipa no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas incluidas en esta Presentación de Resultados para reflejar subsecuentes eventos o circunstancias.