2T 2026
REPORTE DE
RESULTADOS

Lima, Perú, 24 de julio de 2026. Corporación Aceros Arequipa S.A. ("la Compañía" o "Aceros Arequipa") (BVL ticker: CORAREC1 y CORAREI1) anunció sus resultados financieros consolidados no auditados correspondientes al período del segundo Trimestre ("2T 2026") finalizado el 30 junio de 2026. Las cifras financieras se reportan de manera consolidada e individual en soles peruanos nominales (S/) y de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). El siguiente informe debe leerse conjuntamente con los Estados Financieros y Notas, publicados en la *Superintendencia del Mercado de Valores (SMV)*.

I. Resúmenes

1. **Las Ventas alcanzaron S/ 1,319.6 millones** (+2% YoY) debido principalmente a mayor volumen vendido en Perú.
2. **La Utilidad Bruta y el Margen Bruto alcanzaron S/ 229 millones** (-7% YoY) **y 17%** (-1.7 p.p vs 2T25), principalmente por menor utilidad en Bolivia y mayores gastos por fletes, compensado parcialmente por mayor utilidad en Perú, Colombia, EE.UU. y Ecuador.
3. **EBITDA** incrementó en S/4 millones YoY (+2% YoY) y alcanzó **S/219 millones,** mientras que **el Margen EBITDA** fue de 16.6%.
4. **La Utilidad Neta alcanzó S/ 94 millones**, mientras que **el Margen Neto** alcanzó 7.1% (+34.3 p.p vs 2T25) principalmente debido a diferencia de cambio positiva en el 2T26 comparada con negativa el 2T25.
5. Los requerimientos de **Capital de Trabajo Operativo** aumentaron S/ 248 millones de S/ 1,113 millones el 4T25 a S/ 1,360 millones el 2T25.
6. El **CAPEX** del segundo trimestre fue S/ 46 millones, que incluye diversos proyectos en Perú y EE.UU.
7. Al 30 de junio de 2026, el indicador **Deuda Neta / EBITDA** alcanzó **2.0x**, similar al de diciembre 2025.
8. El Directorio aprobó un **dividendo en efectivo** de US$ 8.5 millones que será pagado en agosto 2026.

ACEROS AREQUIPA

Ventas
S/ 1,319.6 millones
(+2.4% YoY)

EBITDA
S/ 219.5 millones
(margen EBITDA 17.0%)

Utilidad Neta
S/ 94.3 millones
(Margen neto 7.1%)

Deuda Neta / EBITDA
2.0x

CONTACTO
RELACIONES CON INVERSIONISTAS

Ricardo Guzmán
CFO & IRO

E-mail
accionistas@acerosarequipa.com

Firmado Digitalmente por:
JESUS BELISARIO GALARCEP MESONES
Fecha: 24/07/2026 05:30:05 p.m.

Resumen Financiero

(S/ millones)	2T 2025	2T 2026	YoY	YTD 25	YTD 26	YoY
Cifras financieras						
Ventas Netas	1,288.7	1,319.6	2.4%	2,577.4	2,570.1	-0.3%
Utilidad bruta	245.0	228.8	-6.6%	465.5	422.8	-9.2%
Utilidad Operativa	151.8	150.7	-0.8%	290.7	273.8	-5.8%
EBITDA	215.2	219.5	2.0%	410.0	407.3	-0.7%
Utilidad Neta	70.2	94.3	34.3%	148.9	165.7	11.3%
CAPEX	51.9	46.4	-10.6%	103.1	122.7	19.1%
Márgenes y ratio						
Margen bruto	19.0%	17.3%	-1.7%	18.1%	16.5%	-1.6%
Margen Operativo	11.8%	11.4%	-0.4%	11.3%	10.7%	-0.6%
Margen EBITDA	16.7%	16.6%	-0.1%	15.9%	15.8%	-0.1%
Margen neto	5.5%	7.1%	1.6%	5.8%	6.4%	0.6%
Utilidad por acción[1]	0.22	0.29	0.07			

Otras cifras, a partir de	Dic, 2025	Jun, 2026	YTD
Deuda Neta[2]	1,498.4	1,617.0	7.9%
Deuda Neta[2] / LTM[3] EBITDA	1.82x	1.97x	0.15X

1. La Utilidad por acción (UPA) se define como la utilidad neta LTM / Acciones totales al final del trimestre. Expresado en S/ por acción.
2. Deuda Neta = Deuda Financiera Total (incluye arrendamientos de proveedores) - Caja
3. LTM: últimos doce meses

III. Estado de resultados

Ventas Netas

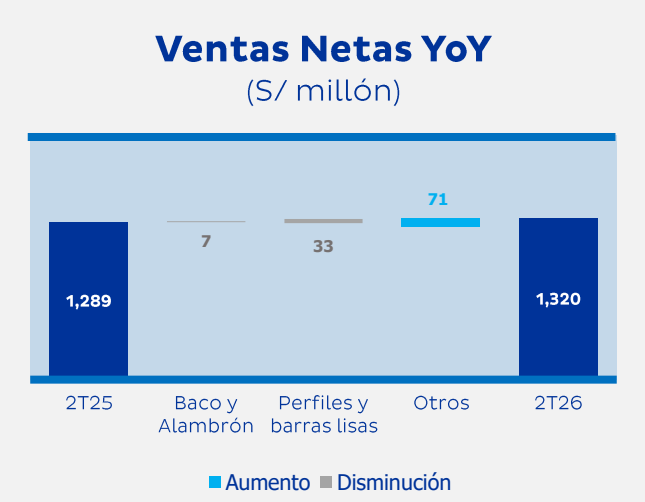
Durante el 2T26, los ingresos alcanzaron S/ 1,319.6 millones (+2.4% YoY).

Las ventas aumentaron 2.8% YoY en Perú y aumentaron 0.6% YoY en otros mercados.

Las ventas en el mercado local registraron un aumento explicado por mayor volumen a pesar de menores precios, que fueron afectados por un menor tipo de cambio, entre otros factores.

Las ventas en otros mercados aumentaron, impulsadas principalmente por mayores ventas en Estados Unidos, Colombia y Ecuador.

Durante el segundo trimestre, los otros mercados representaron el 20% de las ventas totales. Dentro de los otros mercados recurrentes, Bolivia fue la principal fuente de ingresos durante el trimestre.

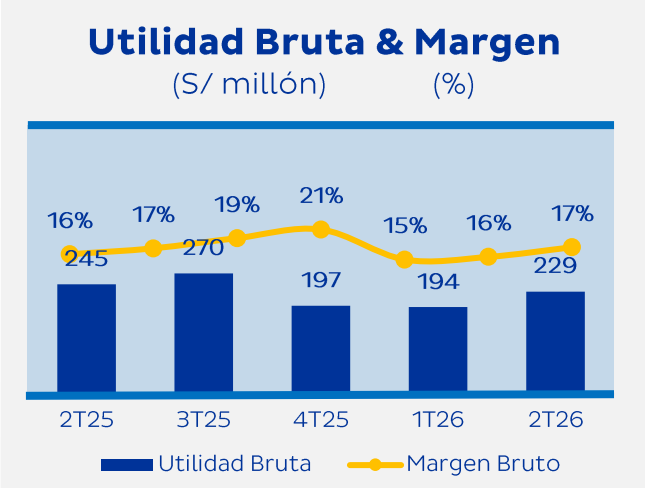


En cuanto a las ventas por categoría, "Baco y alambrón" disminuyó 0.9% YoY, principalmente debido a menor venta en Bolivia. Los ingresos de la categoría "Perfiles y barras para bolas" variaron en -23.4% YoY debido principalmente a una disminución en volumen y precio. La categoría "Otros" productos aumentó 21.9% YoY principalmente debido a mayores volúmenes de ventas en muchas líneas de productos.

Utilidad Bruta

La Utilidad Bruta alcanzó S/ 228.8 millones con un margen de 17%.

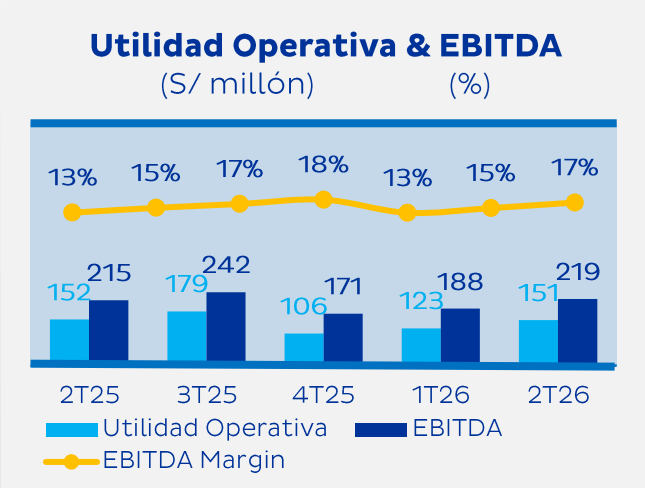
La utilidad bruta disminuyó, principalmente por mayores gastos de fletes y menor utilidad en Bolivia. Estos resultados fueron parcialmente contrarrestados por mejor utilidad en la muchas de las categorías de productos en Perú, Colombia y Ecuador y mayor utilidad en subproductos (EEUU).



Utilidad Operativa y EBITDA

La Utilidad Operativa alcanzó S/ 150.7 millones (margen de 11.4%)

La reducción en la utilidad operativa de S/ 1.2 millones o -0.8% YoY se explicó por una menor utilidad bruta parcialmente contrarrestado por una reducción en gastos operativos. La reducción en gastos operativos se debió principalmente a una reducción en los gastos de comisiones por transferencias bancarias (Bolivia), impuesto a las transacciones (Bolivia) y menor deterioro de cuentas por cobrar.



El EBITDA alcanzó S/ 219.5 millones (+2.0% YoY), mientras que el Margen EBITDA alcanzó 16.6% (margen similar al 2T25).

Gastos Financieros Netos

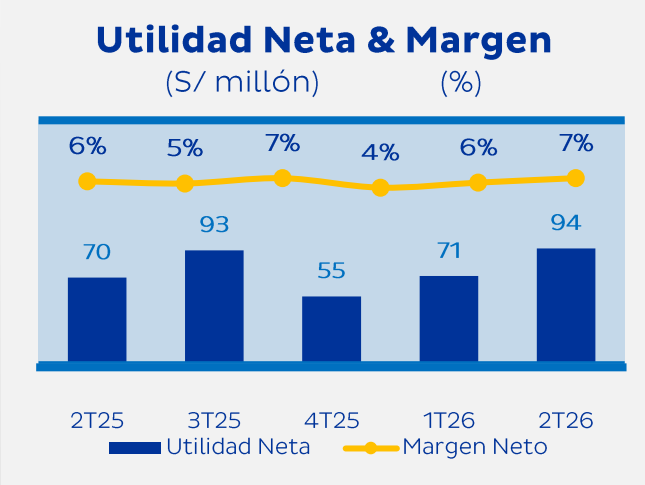
Los Gastos Financieros Netos alcanzaron S/ 22.1 millones, disminuyeron S/ 5.3 millones en comparación a los S/27.3 millones del 2T25 debido a menores gastos financieros en financiamientos para capital de trabajo y arrendamientos financieros.

La Diferencia Cambiaria Neta fue de S/ 3.2 millones, en comparación con la diferencia de -S/ 30.1 millones obtenida en el 2T25, principalmente debido a la reducción en comisiones bancarias por transferencias en Bolivia.

Utilidad Neta

La Utilidad Neta creció 34.3% YoY y alcanzó S/ 94.3 millones, mientras que el Margen Neto alcanzó 7.1%.

La Utilidad Neta se incrementó principalmente por menores gastos de comisiones por transferencias bancarias, que tuvo un impacto positivo en los otros gastos operativos y diferencia de cambio, y menores gastos financieros.



La Utilidad por Acción, basada en **la Utilidad Neta de los últimos doce meses, alcanzó S/ 0.29 a junio de 2026, superior a los S/ 0.22 reportados el 2T25.**

IV. Balance General

Activos

Al 30 de junio de 2026, los Activos Totales alcanzaron S/ 6,317.1 millones, un incremento de S/ 68.5 millones o 1.1% YTD.

El incremento de activos fue impulsado por un incremento de S/ 54.1 millones en activos corrientes, principalmente:

i Inventarios (+S/ 142.1 millones, o +11.0% YTD).
ii Cuentas por cobrar comerciales (+S/ 62.6 millones o +13.5% YTD).
iii Activo por impuesto a las ganancias (+S/ 7.6 millones, o +42.1%YTD)

Los activos no corrientes se incrementaron en S/ 14.4 millones debido principalmente a un incremento en Otros activos financieros (+S/ 19.6 millones o 82.9% YTD).

Adicionalmente:

i Los días de cobranza alcanzaron los 38 días a junio de 2026 (en comparación a los 34 días a diciembre de 2025).
ii Los días en inventario alcanzaron los 120 días en junio de 2026 (en comparación a los 109 días a diciembre de 2025).
iii Los días de pago a proveedores alcanzaron los 50 días a junio de 2026 (en comparación a los 52 días a diciembre de 2025).

Pasivos

Al 30 de junio de 2026, los Pasivos Totales alcanzaron S/ 3,141.3 millones, una reducción de S/ 51.3 millones o -1.6% en lo que va de año, impulsada por una reducción de S/ 98.3 millones en los pasivos no corrientes y un incremento de S/ 46.9 millones en los pasivos corrientes.

El Pasivo no corriente disminuyó debido principalmente a una reducción en "otros pasivos financieros" (-S/ 121.8 millones, o -12.1% YTD).

La Deuda Financiera Total (incluyendo S/44 millones de arrendamientos de proveedores) alcanzó S/ 2,092 millones (-2.4% YTD) y tuvo la siguiente composición:

i La Deuda Financiera Corriente alcanzó S/ 1,203 millones, de los cuales S/921 millones representaron financiamiento para capital de trabajo.

ii La Deuda Financiera No Corriente ascendió a S/ 888 millones, -S/ 122 millones YTD.

A junio de 2026, el 58% de la Deuda Financiera Total estaba denominada en dólares estadounidenses, mientras que el 31% estaba denominada en soles, el 5% en bolivianos y el restante en pesos colombianos y chilenos.

El indicador de Deuda Neta a EBITDA alcanzó 2.0x a junio de 2026, levemente superior al alcanzando en diciembre 2025.

Patrimonio

Al cierre de junio de 2026, el patrimonio alcanzó S/ 3,176 millones, un incremento de S/ 120 millones respecto a diciembre de 2025, explicado principalmente por los resultados del trimestre luego de deducir los dividendos declarados.

V. Estado de Flujo de Efectivo

Flujo de Caja Operativo

A junio de 2026, el Flujo de Caja Operativo ascendió a S/ 115 millones, explicado principalmente por la generación de EBITDA neto de requerimientos de capital de trabajo.

Flujo de caja de Inversión

A junio de 2026, el Flujo de Caja de Inversión ascendió a -S/ 100 millones, que incluyó S/ 122.8 millones en inversiones en PPE e intangibles, parcialmente compensado por venta de activos de S/3.4 millones, S/ 13.4 millones en intereses recibidos y S/ 6.2 millones en dividendos recibidos. Las inversiones durante el año incluyeron la compra de activos de tres patios de chatarra en Tampa, entre otros.

Flujo de Caja de Financiamiento.

A junio de 2026, el Flujo de Caja del Financiamiento fue de -S/ 186 millones, explicado principalmente por el pago de deuda neta por S/ 79.8 millones, el pago de intereses por S/ 58.1 millones y el pago de dividendos de S/ 48 millones.

VI. Eventos Relevantes

Distribución de dividendos: de acuerdo a la Política de Dividendos de la Compañía, el Directorio aprobó un dividendo en efectivo por un importe de US$ 8.5 millones, el cual será entregado el 19 de agosto de 2026.

Información de la llamada de conferencia

Resultados del Segundo Trimestre 2026.

Fecha: viernes 24 de julio de 2026
Hora: 1:00 pm ET / 12:00 pm PET (UTC-5)

Acerca de CORPORACIÓN ACEROS AREQUIPA S.A.

Corporación Aceros Arequipa, fundada en 1964, es la Compañía peruana líder en la producción y comercialización de acero, con exportaciones a Bolivia y otros países de la región. Sus principales productos son Barras de Construcción y Alambrón además de otros productos para la industria de la construcción, así como Perfiles y Barras Lisas y Productos Planos. La Compañía cuenta con un centro productivo en Pisco, Perú con una capacidad de acería anual promedio de 1,250 mil toneladas con la nueva acería (mientras que la antigua acería, cuya capacidad asciende a 850 mil toneladas, se quedará en *stand-by*) y 1,250 mil toneladas de laminación. Aceros Arequipa emplea a más de 1,100 personas en sus operaciones en Perú y subsidiarias. Las acciones comunes y de inversión (sin derecho a voto) de la compañía están listadas en la Bolsa de Valores de Lima bajo los nemónicos CORAREC1 y CORAREI1, respectivamente. Actualmente Aceros Arequipa cuenta con la siguiente participación accionaria en las siguientes empresas:

- Corporación Aceros Arequipa S.R.L. (Bolivia): 99.97%
- Aceros América S.A.S. (Colombia): 100.00%
- Aceros America Corporation (USA): 100.00%
- Corporación Aceros Arequipa S.P.A. (Chile): 100.00%
- Corporación Aceros Arequipa AA S.A.S. (Ecuador): 100.00%
- Transportes Barcino S.A.C.: 99.99%
- Tecnología y Soluciones Constructivas S.A.C: 99.99%
- Comfer S.A. (en proceso de liquidación): 100.00%
- Comercial del Acero (en proceso de liquidación): 99.99%
- Inmobiliaria Comercial del Acero Cajamarquilla: 33.65%
- Inmobiliaria Comercial del Acero Argentina: 33.65%
- Celepsa: 10.00%

Disclaimer

Este Reporte de Resultados puede contener declaraciones a futuro sobre las expectativas actuales de la gerencia respecto al desempeño operativo y financiero futuro, basado en suposiciones actualmente consideradas válidas y adquisiciones recientes, su impacto financiero y comercial, las creencias de la gerencia y sus objetivos al respecto. Las declaraciones prospectivas no hacen referencia a hechos históricos. Las palabras "anticipa", "puede", "logra", "planea", "cree", "estima", "espera", "proyecta", "intenta", "probablemente", "hará", "debería", "será", y cualquier expresión similar u otras palabras de significado similar tienen la intención de identificar esas afirmaciones como declaraciones prospectivas. No se sabe con certeza si ocurrirán los eventos previstos, o si ocurren, qué impacto tendrán sobre los resultados de las operaciones y la situación financiera de Aceros Arequipa, ya sea individualmente o como una Compañía consolidada. Aceros Arequipa no asume ninguna obligación de actualizar+ las declaraciones prospectivas incluidas en este Reporte de Resultados para reflejar subsecuentes eventos o circunstancias.